

Giovane intraprendenza

di Luana Costa

PRODOTTI DI NICCHIA COSTITUITI DA MATERIALI SPECIALI GARANTITI DAL PROCESSO DI IMPORTAZIONE ASSICURATO DA AZIENDE CERTIFICATE. ALBERTO ZANELLA RACCONTA IL SEGRETO DEL SUCCESSO DI ESSETI CIRCUITI

Iniettare nuova linfa in aziende che vantano anni di esperienza nel settore industriale si rivela spesso una scelta vincente. La capacità di adattarsi ai cambiamenti imposti dal rapido evolversi dei mercati è infatti specifica attitudine dei giovani che riescono ad approcciarsi in modo innovativo alle trasformazioni in atto. La Esseti Circuiti, azienda operante nel settore dell'elettronica fin dal 1979, è l'esemplificazione di questo principio applicato di recente, con l'avvento del cambio generazionale in azienda. Da sempre impegnata con passione e orgoglio per garantire le risposte più adatte, la Esseti Circuiti è stata interessata nel 2004 e poi ancora nel corso di quest'anno da un cambiamento nell'assetto societario che è infatti risultato vincente. L'azienda ha fatto registrare un margine di crescita del 25 per cento annuo, indice inequivocabile della bontà delle scelte intraprese. «Il cliente che si rivolge a noi è consapevole di trovare completa disponibilità di prodotti specifici realizzati in Italia in tempi celeri e, allo stesso tempo, di poter contare su un servizio d'importazione» spiega Alberto Zanella. L'azienda è in grado infatti di assicurare la pronta consegna di prodotti di nicchia poiché composti da materiali speciali ad alto costo e a tiratura limitata. La forza di Esseti Circuiti sta in questo: «Nel settore dell'elettronica riusciamo a mantenere una produzione altamente specializzata costituita da prodotti speciali a prezzi concorrenziali» aggiunge Alberto Zanella. È l'unica azienda in Italia capace di



garantire questo genere di servizi e il segreto risiede nell'alto grado di flessibilità garantita da un'amministrazione composta quasi interamente da giovani che, in poco tempo, sono riusciti a mandare in soffitta competitor da anni presenti sul mercato ma in serie difficoltà ad approcciarsi alle recenti evoluzioni di mercato. Esseti Circuiti affianca alle produzioni di articoli standard una produzione speciale con la garanzia di un processo produttivo controllato e certificato.

Come si è evoluta l'azienda negli ultimi anni?

«Esseti Circuiti è un'azienda storica perché nata nel 1979 ma abbiamo vis-

Alberto Zanella, titolare della Esseti Circuiti di Argelato (Bo) - www.circuiti-stampati.com

suto un cambio generazionale e di strategia molto importante. Io sono il figlio della titolare Doriana Gambato, che dal 1979 ha ricoperto l'incarico di responsabile tecnico e responsabile di stabilimento fino al 2004, anno in cui ha deciso di rilevare la società con il chiaro obiettivo di continuare a mantenerla viva sul territorio. Oggi la Esseti Circuiti è composta da Doriana che è l'amministratore, da me che mi occupo degli aspetti commerciali e del settore marketing, da Alice Zanella, mia sorella, che amo e stimo tantissimo e che gestisce l'import e il portafoglio ordini e infine da Elena Grassilli, fedele e insostituibile collaboratrice, con noi dal 2006 con l'incarico di responsabile amministrativa. Noi tre rappresentiamo la quota giovane in società. Io, da quattro anni mi occupo personalmente della gestione delle vendite nazionali e internazionali e proprio perché sono giovane ho proposto nel 2013 idee nuove che la direzione ha convalidato e approvato e che alla fine si sono rivelate giuste. Sapere che la crescita degli ultimi anni è anche merito mio mi rende fiero e orgoglioso».

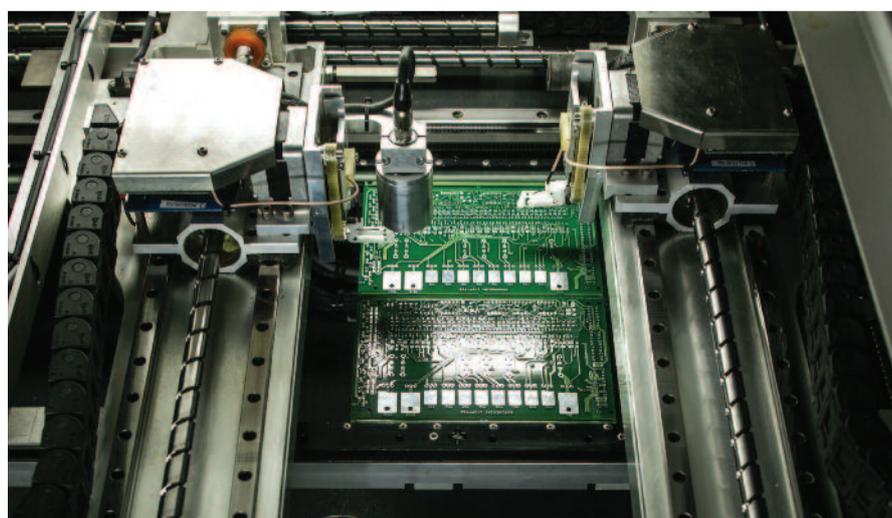
Di quali scelte si tratta?

«La Esseti Circuiti aveva sempre prodotto tutte le commesse esclusivamente nel suo stabilimento. Successivamente, tra il 2000 e il 2004, ci siamo resi conto che quest'attività non sarebbe più bastata perché il mercato per la mass production iniziava a richiedere prezzi più aggressivi che non potevano essere soddisfatti con la sola produzione italiana. L'azienda però non ha cercato di abbassare i propri prezzi ma ha preferito trovare il modo di offrire al cliente un prodotto d'importazione che risultasse decisamente più economico garan-



SERVIZIO IMPORT

La Esseti Circuiti non si ritiene un'azienda di broker alla ricerca del minor prezzo ma una società che sa scegliere il giusto fornitore nel rispetto della qualità e della serietà necessaria a tutelare i clienti dall'inizio alla fine della filiera. Il parco fornitori aziendale consente infatti di produrre da un banale monolayer o doppio layer fino a prodotti ad altissima tecnologia come i 50 layer con fori cechi interrati con impedenze controllate, rigido flessibili realizzati anche con stack-up composti da materiali diversi. L'import che Esseti offre è quindi calcolato su misura perché ogni cliente ha esigenze diverse e, non tutti i clienti hanno bisogno degli stessi prodotti. L'obiettivo è garantire sempre al giusto prezzo la tempistica e la qualità necessaria.



tendo sempre e comunque un'ottima qualità perché si faceva garante di scegliere per lui il giusto fornitore in base alle varie tipologie di prodotto richiesto, mettendo quindi a servizio del cliente le proprie conoscenze e competenze».

Con quali risultati?

«Attualmente, le risorse impiegate in produzione nella nostra sede di Arge-lato sono quindici. Con lo stesso numero di dipendenti, negli ultimi quat-

tro anni, abbiamo aumentato il nostro fatturato annuo mediamente del 30 per cento e aumentato il numero di clienti in modo significativo inserendo nella lista aziende sia italiane che estere. A tutto ciò si aggiunge il servizio di import che oggi vale circa il 65/70 per cento del fatturato. Crediamo che competenza, serietà, professionalità e innovazione saranno le caratteristiche che il mercato richiederà sempre di più nei prossimi anni

e noi che amiamo le sfide siamo pronti ad abbracciare con grinta ed entusiasmo».

In quale genere di produzione è impegnata attualmente la Esseti?

«La nostra azienda oggi è in grado di lavorare non solo il normale FR4 ma svariati tipi di materiali, alcuni dei quali non possono essere importati. Ad esempio, i materiali per la radiofrequenza o alcuni tipi di materiali in alluminio perché non di largo consumo e quindi non interessanti per i produttori asiatici. Ciò che però desidero sottolineare, è che al momento riusciamo anche a lavorare materiali speciali, registrando un forte incremento per tutti i laminati dedicati al mondo del broadcasting. Questa tipologia di materiali non viene prodotta nei paesi Asiatici a causa dell'elevato costo della materia prima e dei bassi consumi. Non c'è una significativa convenienza economica per il cliente e quindi è più logico mantenere la produzione in Italia. Offriamo poi una proposta di tecnologia in 3d per realizzare circuiti direttamente su plastiche preformate in base al progetto. Crediamo che questa nuova tecnologia, per alcune applicazioni, prenderà sempre più piede perché può unire meccanica ed elettronica. Ciò consentirà di ridurre le dimensioni e diminuire i costi, almeno nelle applica-

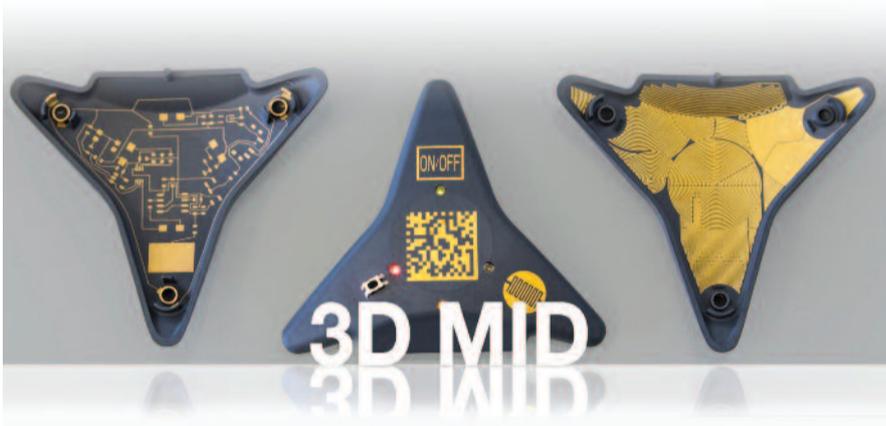
zioni dove i numeri sono interessanti. Il nome dell'azienda svizzera con cui collaboriamo è Multiple Dimesions, con la quale abbiamo per l'Italia un contratto di rappresentanza esclusiva come produttore di circuiti. Tramite la loro tecnologia 3d Mid, possiamo fornire un servizio di consulenza tecnica fortemente innovativo».

Quali sono i settori in cui la Esseti attualmente sta investendo?

«Stiamo investendo sempre di più in strumenti di controllo e formazione. Siamo, inoltre, molto impegnati nel settore marketing perché anche se siamo nati nel 1979 non siamo sufficientemente conosciuti. In passato, quando la domanda era molto alta, le aziende non avevano bisogno di fare marketing perché il lavoro che arrivava era sempre di più di quello che si riusciva a realizzare. Oggi il cambio dello scenario mondiale impone nuovi metodi di comunicazione per essere visibili e conosciuti. Da qui, nasce quindi l'esigenza di dedicare risorse finanziarie per partecipare ad eventi fieristici, strumenti web e tutto quello che serve per comunicare in modo adeguato ad un mercato in continua evoluzione. Abbiamo realizzato anche il google tour, che consente ai clienti Italiani ed esteri di navigare all'interno del nostro stabilimento per realizzare un audit virtuale».

65/70%

QUOTA DI FATTURATO DI ESSETI CIRCUITI COPERTA OGGI DALLA VOCE IMPORT



THINK GLOBAL SUPPORT LOCAL

I Nostri Servizi

- Produzione Italia
- Campionature e Medi Volumi – Consegna 24/48 h
- Forniture Grandi Volumi Far East
- Garantiti e Certificati al 100% in Italia nel nostro plant produttivo
- Consegne e Gestione trasporti
- Gomma / Aereo Express-Economy / Container Mare
- Substrati Speciali offerti:
- PTFE (Teflon) – Kapton – Poliammide – IMS (Alluminio) – Copper Base – Ceramica
- FR4 Alto TG e Alti CTI – Laminati Halogen free
- Tecnologie Offerte:
- Mono/Bilayers - Multilayers (>= 60 Layers) - HDI - Rigid-Flex - Flex - 3D MID

esseti
CIRCUITI STAMPATI

Produzione ed importazione certificata circuiti stampati dal 1979

Tel: +39 051892362
Fax: +39 051893972
Vendite@esseticircuiti.it
www.circuiti-stampati.com